### 株式会社 Sales of Soul

株式会社 安心サポート







2012年株式会社 Sales of Soulを設立し、集客王を使って事業を安定化させた 安心王と同時期に2社目の株式会社安心サポートを創業。 モズと共に進んだ平野社長の歩み。



## 毎月自社で集客王7万コールかけている平野社長

#### モズエンタープライズとの関係

5年の付き合い。エネルギーがヤバイ人。 平野:「松本さん(モズエンタープライズ (株社長)と初めて会ったのはもう5年前で ちゃ名刺交換する人だなって!(笑)」 すね。今うちの会社が4年半なので、そ こに入る半年ぐらい前にモズエンタープ ライズの役員の中村さんに会って、集客 王とデータキングの話を聞きにきたんで す。そしてその後、たこ焼きパーティー に行って出会ったんですよね。」

松本:「平野社長の第一印象は強烈でした ね。そのたこ焼きパーティーでめちゃめ 平野:「そうですね、そこの会場にいる全 員の人とご縁を貰おうかなと(笑)」 松本:「何者か分からなかったけど、とり あえずエネルギーがヤバかったんで(笑) だから物凄いプラスに持っていくのか全 部つぶされるかのどっちかだと思いまし ↑

た。…もう5年前になりますか。」 平野:「なかなか5年付き合うって難しい ですよね…。僕はこの前の集客王のセミ ナーで『長い付き合いの大好きな内の1 人です』って松本社長から言って頂いて モチベーションが上がりました!」 松本:「いやほんとに!思い出を作るメン ツ探しなんでね。平野社長の会社は今2 社あるんですよね?」

平野:「はい、現在2社経営しています。 松本:「全部売ってるのはなかなかの強者 コールかけながらベースで㈱安心サポート すね。」 という会社を経営して安心王や遠赤王の 集客を得ています。2社ともモズの発展にか…そんな感じで、新しい商材が生まれ 伴って作った会社なのでモズとは二人三 れば必ずそれで実績を出して…。 脚でやってきたと思ってます。」

松本:「もう全部売ってますもんね。」 平野:「全部もれなく売ってます!」 
♪ 時期に立ち上げました。」 
♪

集客王で毎月70万世帯、つまり毎月70万 だと思いますよ!もうコンシェルジュで

平野:「コンシェルジュとか、ソムリエと あらゆる商材を一通り売らしてもらい、

安心王ができる時に㈱安心サポートを同

松本:「おおっ。」

平野:「もうモズさんがあってこそです よ!モズさんが発展するごとにうちも大 きくなっていったんです。自分で使って 実績を出してきたというリアリティがあ るのでお客さんに胸を張って勧められま

#### 集客王の魅力

# **一番費用の掛かることを集客王がチャラ** 平野:「でも集客王を使えば…例えば、1

のが集客王なんです。どこかからお客さ んを持ってきたわけじゃないですから。 何にもないところからド新規の開墾開拓 社立ち上げることができたし、これから だったので。」

社契約が決まれば毎月5万円入る。年間 平野:「会社を立ち上げる時に一番使った だと 60 万円。これが 5 社決まれば…、と いう風に、動いたらその分利益があるん です。だから次の事ができる。だから2 もまだまだ大きくしていきます。」

松本:「会社って一番費用が掛かるのは広 松本:「平野社長の快進撃はまだまだ終わ らないですね!」

想いを分かってくれない人もいるけど、 必ず分かってくれる人がいるから大丈 夫。什事でもプライベートでも、元気 な人に会えばモチベーションも上がって **^きます!** 

独立したいと考えているあなたへ



#### 家族のこと

0. こんなに忙しく動いてると、家族の時間はどうしてるんですか?

A. 感謝の気持ちを込めて休みの日は旅行に行きます。 今年はヨーロッパ旅行に行きます!



8800日標

フランスのメゾットマラソンに参加する! 通ってるキックボクシングを週4にする!

随時おもしろいものは機会が合えば『イエス!』で参加します。 モズエンタープライズのたこ焼きパーティーに行って松本社長と出会い、 仲良くなったんです。社員旅行にもほぼ全部参加してます(笑) 自分から面白いパーティーを開催するのもわくわくしますね! 人の予測を超えよう!楽しませよう!という気持ちが大事です。

モズエンタープライズの松本社長と

